



# DER WEG IN DIE TELEDATA HYBRIDCLOUD

## CASE STUDY

### AUSGANGSSITUATION

Bereits vor 12 Jahren starteten wir im Bereich Internetprovider-Service die erste Zusammenarbeit mit der doubleSlash Net-Business GmbH. Hierbei wurde schnell klar, dass die Grundlagen für eine gemeinsame Zusammenarbeit stimmen und sogar aus einigen Rechenzentrums-Leistungen der TeleData Synergien zum Kerngeschäft der doubleSlash gezogen werden können. Die Datensicherheit und Regionalität waren dabei wichtige Kriterien, die beide Firmen verbindet.

### HERAUSFORDERUNG – WEG IN DIE CLOUD

Die doubleSlash stand vor der Herausforderung, die extrem gestiegenen Anforderungen an den hauseigenen Serverraum umzusetzen. Dabei hätte das Stagesystem – verbunden mit einer hohen Investition – ersetzt und die Verfügbarkeit deutlich erhöht werden müssen. Die Personalknappheit sowie der Zeitdruck brachte die GmbH auf die Lösung des Hinzuziehens eines professionellen Rechenzentrumsanbieters.

Die doubleSlash Net-Business GmbH stellte an den zukünftigen Datacenter- und Cloud-Betreiber mehrere Anforderungen:

- Rechenzentrumsbetreiber mit eigenem Glasfasernetz aus der Region ⇒ Hochperformante Datenanbindung
- ISO 27001 Zertifizierung
- Kurze Wege zu den Spezialisten
- Ein Ansprechpartner für alle Infrastrukturfragen
- Cloud made in Germany
- Genaues Wissen darüber, wo die Daten gespeichert werden und somit liegen
- Lösungsorientiertes Arbeiten auf Augenhöhe



#### doubleSlash Net-Business GmbH aus Friedrichshafen

doubleSlash steht seit 1999 für digitale Wertschöpfung und engagiert sich im Besonderen für die Entwicklung und Umsetzung digitaler Strategien und digitaler Unternehmensprozesse.

Mit ihrer IT Expertise entwickelt doubleSlash Softwarelösungen für die Mobilität von Morgen und das Internet der Dinge für international agierende Unternehmen wie unter anderem die BMW AG, die Deutsche Post AG oder die ZF Friedrichshafen AG.

An drei Standorten beschäftigt doubleSlash über 200 Mitarbeiter bei einem Jahresumsatz von 22,5 Mio. Euro.

## WARUM SICH DOUBLES LASH FÜR TELEDATA ENTSCIED

Zum einen konnten dadurch die ausstehenden Herausforderungen gemeistert und die Anforderungen wie gewünscht umgesetzt werden. Ein ausschlaggebendes Kriterium war natürlich, dass die anstehende Gebäude- und Hardware-Reinvestitionen gespart werden konnten. Dementgegen bietet die TeleData Cloud zudem die Möglichkeit, entsprechend dem Geschäftsaufkommen monatsweise die erforderlichen IT-Ressourcen flexibel dazu oder auch ab zu buchen. So entstehen die Kosten erst aus den Anforderungen neuer Kundenprojekte und die IT-Aufwände können zum größten Teil direkt aus dem neu generierten Cashflow bedient werden. Dies bietet maximale Planungssicherheit.

Diese Dynamisierung ermöglicht der GmbH auch kurzfristige Kundenprojekte mit knapper Laufzeit schnell

und effizient anbieten sowie realisieren zu können. Das wiederum verschafft der doubleSlash einen kommerziellen und leistungsrelevanten Wettbewerbsvorteil bzw. macht sie gegenüber anderen Marktbegleitern, die sich ebenfalls eines dynamischen Cloudservices bedienen, konkurrenzfähig.

Ein weiterer positiver Nebeneffekt ist, dass die freigegebenen Kapazitäten, die zuvor für den Betrieb der hauseigenen Hardware benötigt wurden, zusätzlichen Kundenprojekten zugesprochen werden können.

Zudem wollte die GmbH eine individuelle Lösung für ihre Datenlieferung, welche angelehnt an den Standard der TeleData realisiert werden konnte.



doubleSlash Net-Business GmbH  
Hauptsitz Friedrichshafen

## UNSERE LÖSUNG



„Wir haben die TeleData als einen starken und zuverlässigen Partner aus der Region kennen gelernt. Durch das Vorhandensein der Fachspezialisten in jedem Bereich direkt vor Ort hier in Friedrichshafen führte dies stets zu einer gemeinsamen, höchst professionellen und schnellen Ausarbeitung von Lösungskonzepten.“

Philipp Schulz, Teamleiter IT, doubleSlash Net-Business GmbH

